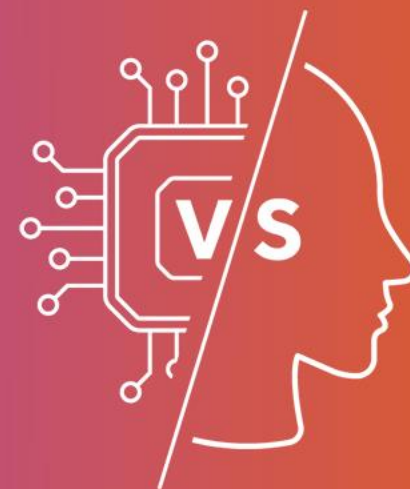


L'IA au service de nouvelles missions de conseil

CONGRÈS
IFEC
REIMS
○○○ 2026 ○○○





Qui sommes nous ?



Benjamin Royoux
Directeur ECMA



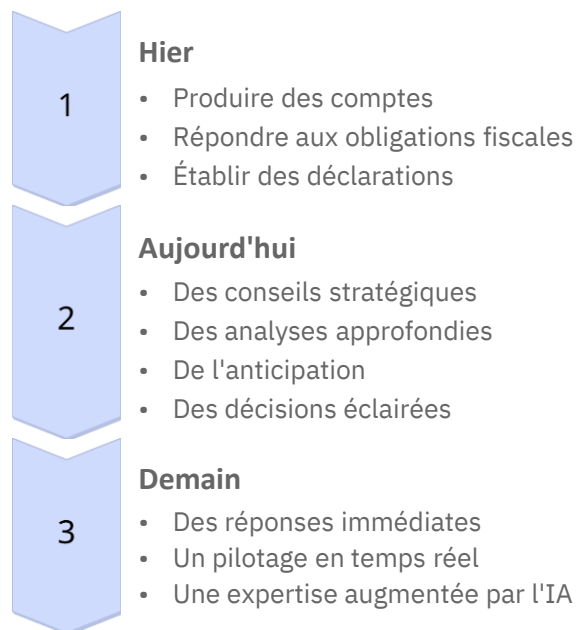
Chloe Marques
Expert-comptable
associée chez Groupe FCN



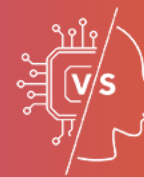


Le métier change rapidement

Les attentes des dirigeants ont évolué. L'IA accélère cette transformation — et ceux qui s'adaptent aujourd'hui prennent une longueur d'avance décisive.



😞 Si demain tous les cabinets utilisent l'IA pour produire les comptes plus vite...
Qu'est-ce qui fera encore la différence ?





Le FEC, toujours sous exploité

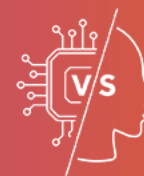
Vous générez tous dans vos cabinets un FEC à minima annuel et parfois mensuel.

Dans la grande majorité des cabinets, il reste un simple fichier archive, sans jamais être exploité comme outil de conseil.

Le FEC est pourtant la **matière première du conseil**. Il renferme toute l'histoire financière de l'entreprise :

- Les achats et les ventes
- La trésorerie et les marges
- Les délais de paiement
- Les stocks et les investissements

👉 Toutes ces données sont là — elles n'attendent qu'à être analysées.





L'analyse d'un FEC prend du temps

Nettoyer les données

Homogénéiser les codes comptables, corriger les incohérences, structurer les informations brutes.

Retraiter et analyser

Construire des tableaux de bord, calculer des ratios, établir des comparaisons temporelles.

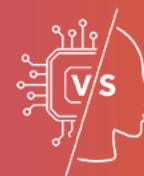
Rédiger les commentaires

Interpréter les chiffres, identifier les tendances, formuler des constats clairs et actionnables.

Préparer le rendez-vous

Assembler les supports, créer les graphiques, préparer les arguments pour le dirigeant.

😞 Conséquence : Le dirigeant reçoit souvent un bilan, un compte de résultat et quelques ratios — mais rarement une véritable lecture de son entreprise avec des recommandations concrètes.





Comment l'IA change la donne ?

Aujourd'hui, l'intelligence artificielle maîtrise des capacités autrefois réservées à l'analyste humain. Mais elle a besoin d'une chose essentielle : des données fiables. Le FEC est exactement cette donnée.



Analyser

Scanner des milliers de lignes en quelques secondes pour identifier les signaux forts.



Détecter les tendances

Repérer les évolutions significatives, les ruptures et les anomalies invisibles à l'œil nu.



Rédiger

Générer des commentaires structurés, clairs et personnalisés à partir des données analysées.



Synthétiser & vulgariser

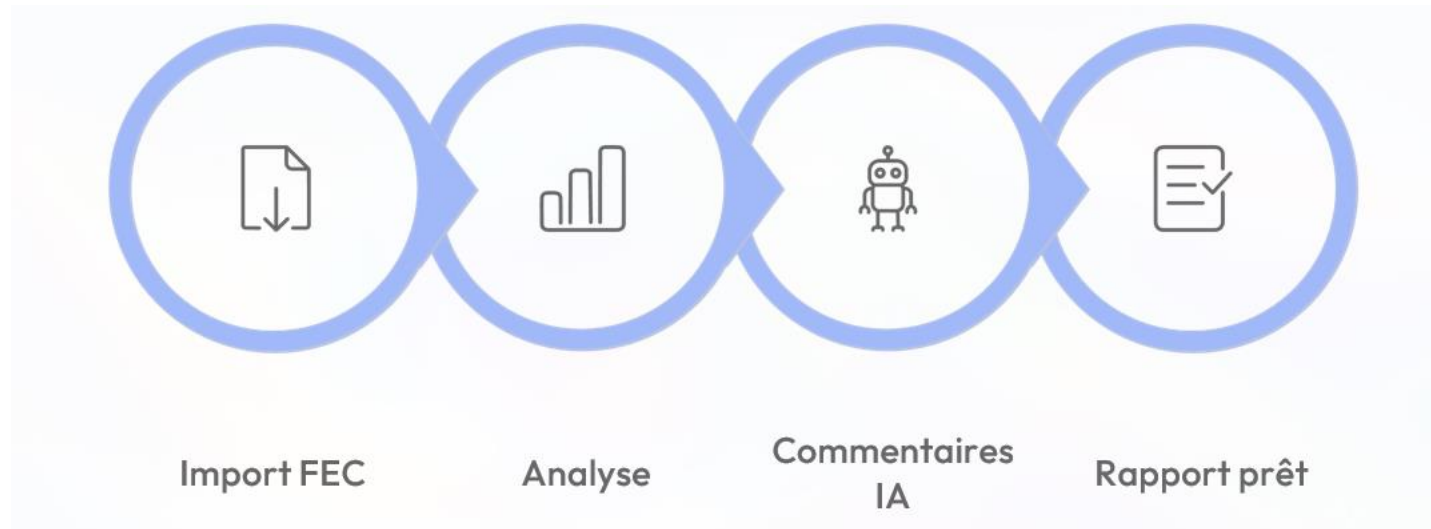
Transformer des données complexes en insights compréhensibles pour le dirigeant non-financier.





Résultat : du FEC au rapport en quelques minutes

jedataviz.com automatise la transformation du FEC en outil de pilotage complet. L'IA ne remplace pas votre expertise — elle la prépare et l'amplifie.



Ce que fait l'IA

- Les calculs et comparaisons
- Les premiers constats
- La rédaction des commentaires
- La mise en forme des tableaux de bord

Ce que vous apportez

- L'interprétation stratégique
- Les recommandations personnalisées
- Le contexte client
- La relation et la confiance





Des données FEC mais pas que

 Pilier 1
Module d'analyse
de FEC



 Pilier 1
Base de données mutualisée de la Profession



FEC chargés Données Partenaires

Open data








 Pilier 2
Module étude de
marché





Productivité

L'approche de jedataviz.com ouvre la porte à un portefeuille de missions de conseil structurées, reproductibles et valorisantes pour le cabinet comme pour le client.

2h

Avant Jedataviz

Préparation d'un rendez-vous client avec graphiques Excel et commentaires manuels

15min

Après Jedataviz

Préparation complète avec tableaux de bord, commentaires IA et rapport professionnel

8x

Gain de productivité

Le temps libéré est réinvesti dans le conseil et la relation client



CONGRÈS
**IFEC
REIMS**
000 2026 000



L'IA au service du cabinet

Alertes missions et portefeuille de missions

NAVIGATION

Cabinet Dupont & ...

DEMO Boulangerie

Nouvelle mission

Datavisualisation

- Tableau de bord
- États financiers & benchmark sectoriel
- Prévisionnel
- Scoring
- Business Plan
- Rapports

Étude de marché

- Valorisation immobilière
- Valorisation de titres
- Valorisation de fonds de commerce
- Cession / transmission
- Accompagnement créateurs et repreneurs

Alertes

Assistance

Créer un tableau de bord

Créer une étude de marché

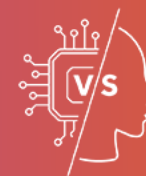
Créer un nouveau client

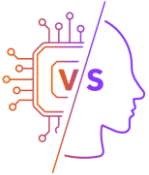
Activité récente sur mes dossiers

DEMO Boulangerie	812 345 678	1071C	Paris	12 FEC	Données à jour	Importer FEC
Sogetes SAS	514 902 110	6202A	Lyon	9 FEC	Données à jour	Importer FEC
Restaurant Le Marais	789 102 334	5610A	Paris	8 FEC	Données à jour	Importer FEC
Atelier Verre & Co	640 221 887	2312Z	Bordeaux	4 FEC	Mise à jour requise	Mettre à jour
Pharmacie du Parc	778 410 220	4773Z	Nantes	3 FEC	Mise à jour requise	Mettre à jour

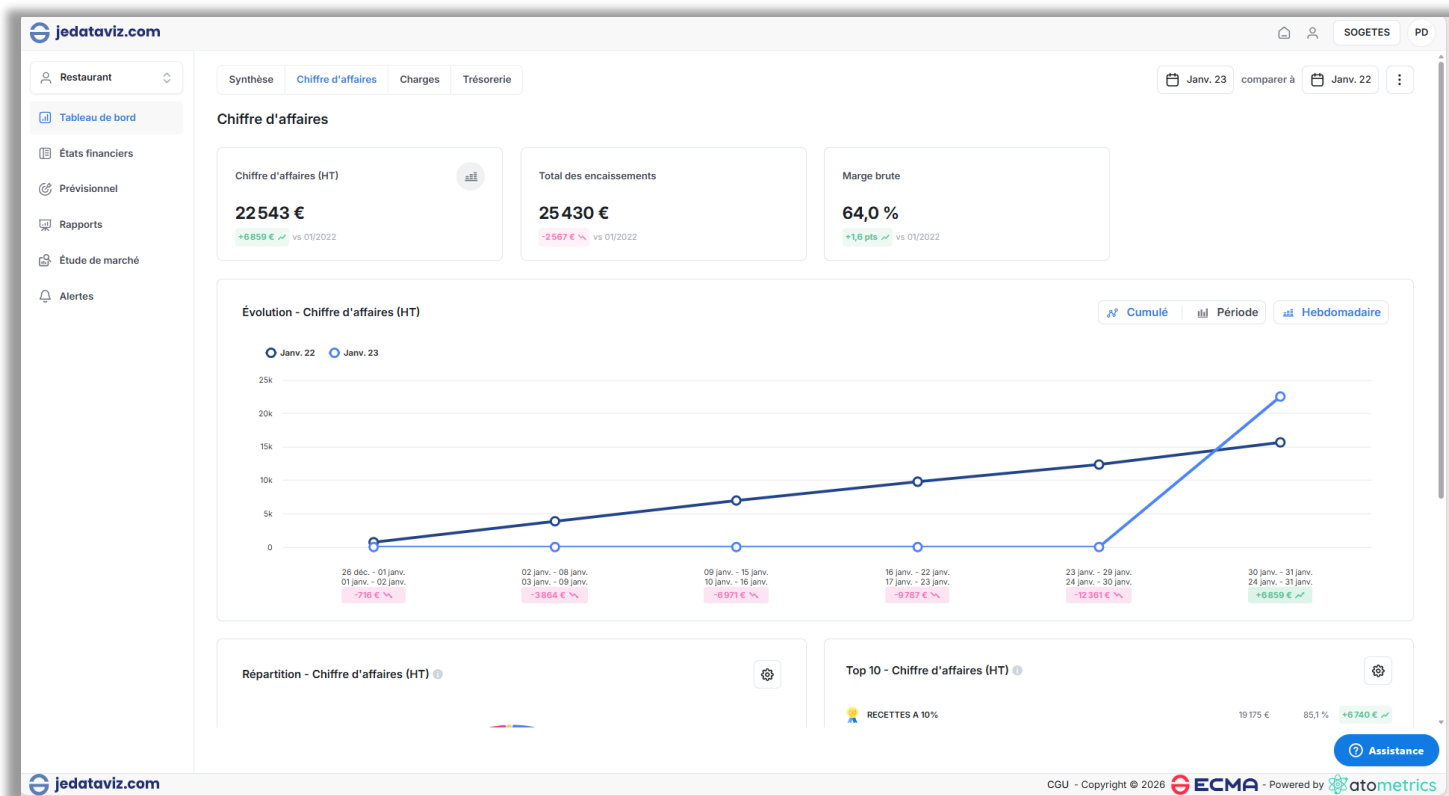
Alertes mission

Sogetes SAS	514 902 110	6202A	Lyon	Baisse de la rentabilité (-50%)	Créer une mission
Restaurant Le Marais	789 102 334	5610A	Paris	Baisse du scoring financier (score)	Créer une mission



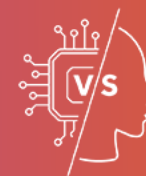


Tableaux de bord



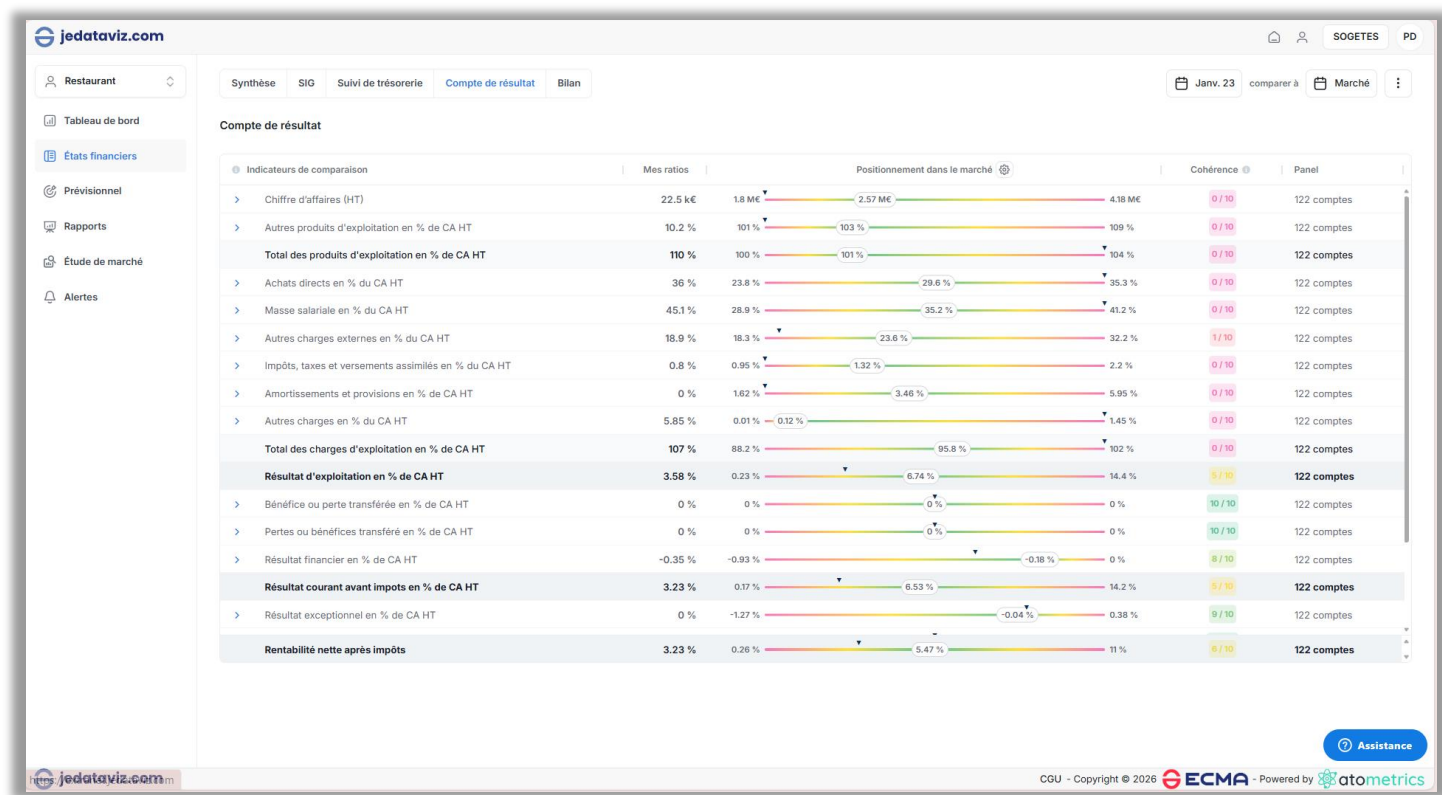
Vision synthétique des indicateurs financiers du client, intégrant :

- Chiffre d'affaires
- Charges
- Trésorerie
- Informations de marché issues de l'open data (nouveaux concurrents, procédures collectives, dernières transactions immobilières etc...)





Tableaux de bord



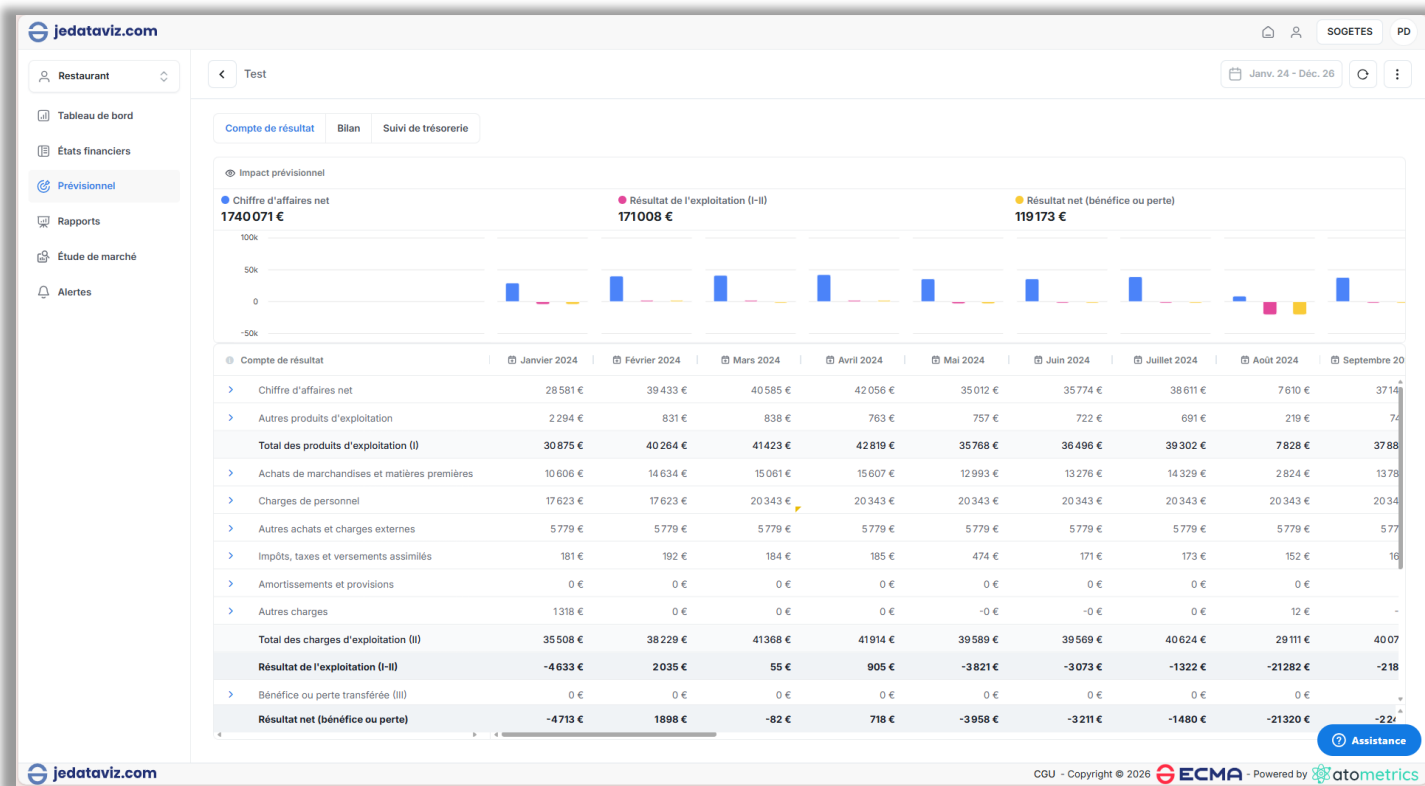
Vision détaillée des indicateurs financiers du client, intégrant :

- SIG
- Suivi de trésorerie
- Compte de résultat
- Bilan
- Comparaison avec son marché (entreprises positionnées sur le même secteur d'activité et la même maille géographique)





Prévisionnel



Réalisation d'un prévisionnel en quelques clics, avec :

2 scénarios de calcul disponibles :

- un scénario basé sur l'historique (qui utilise les FEC passés importés dans l'outil) et
- un scénario basé sur la performance du marché

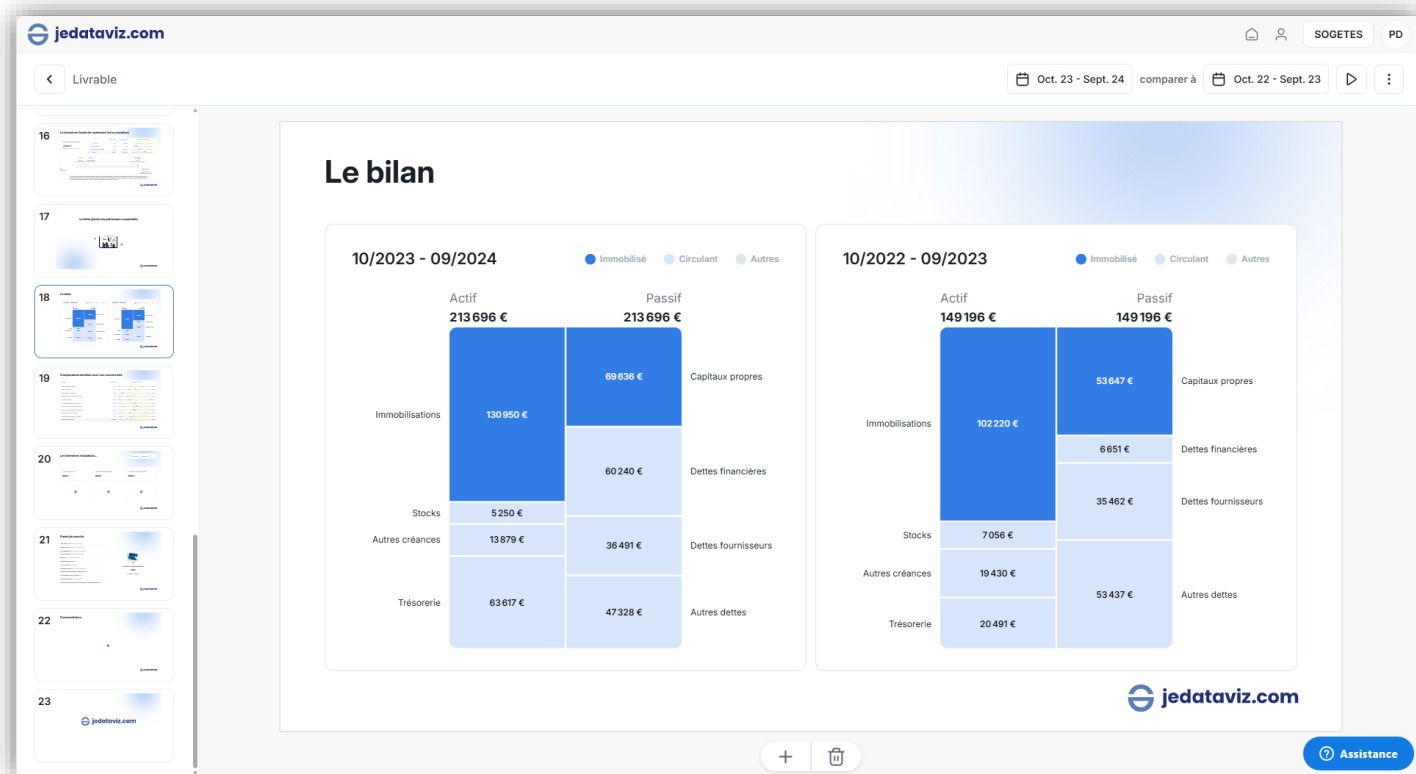
Possibilité d'ajuster les hypothèses :

- Sur chaque case le scénario initial peut être remplacé par une hypothèse personnalisée



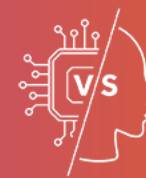


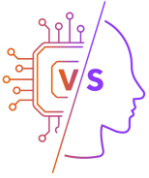
Bilan interactif



2 modalités de restitution sont disponibles :

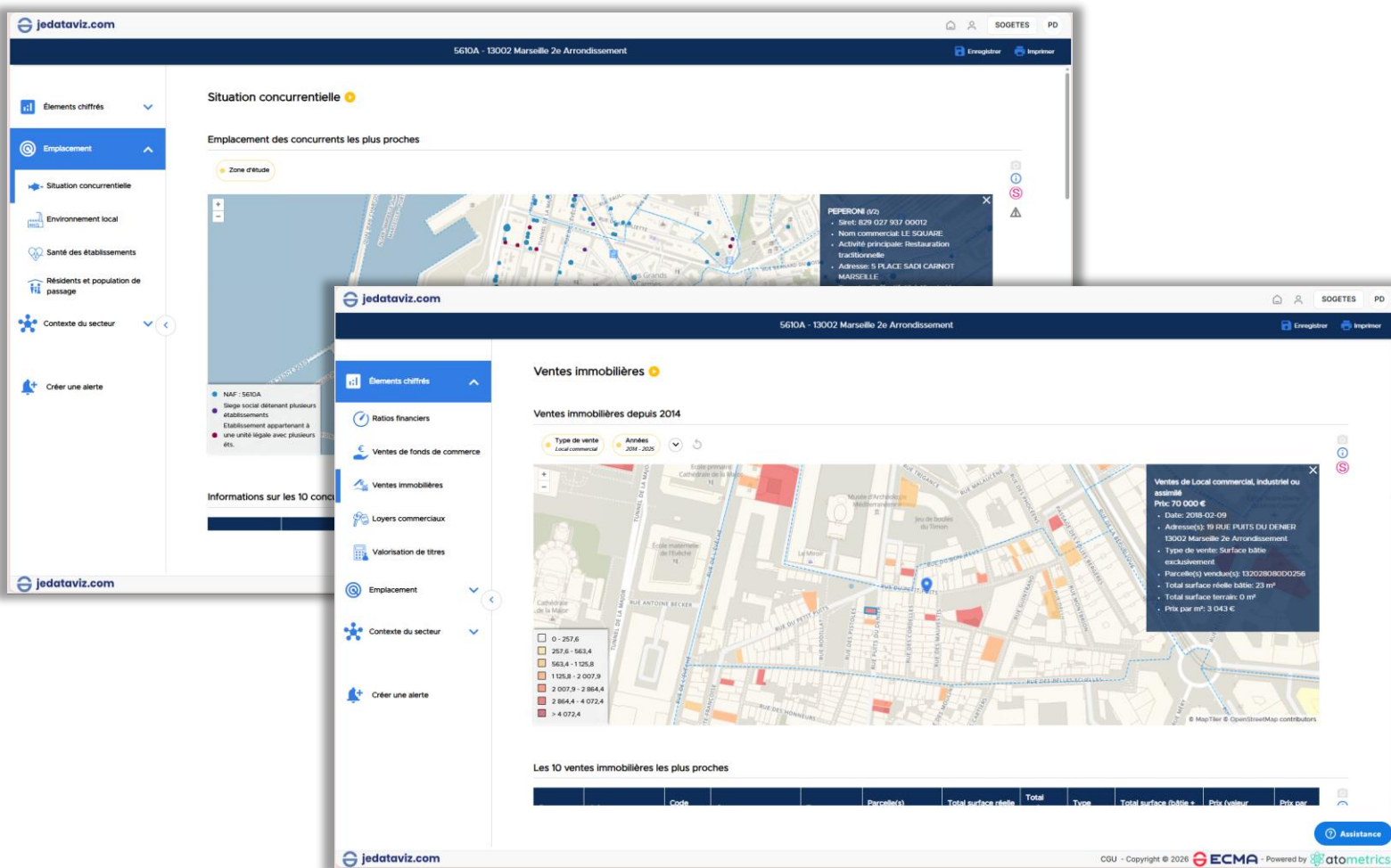
- Un rapport clé en main où vous pouvez utiliser le rapport natif dans la plateforme et sélectionner la période prévisionnelle souhaitée
- Un partage en ligne avec le client : il est possible de partager en ligne l'accès au module prévisionnel avec votre client ainsi que les restitutions digitales (tableau de bord et états financiers)





Etudes de marché

- Une étude de marché complète ou partielle (situation concurrentielle du client, tissu économique local, taux de sinistralité de la zone d'implantation et analyse de la population résidente et de passage)
- Une mission de valorisation (immobilière, de fonds de commerce ou de titres)





La vraie valeur, c'est aider à décider

L'IA ne remplacera pas les cabinets. Mais les cabinets qui utilisent intelligemment l'IA remplaceront progressivement ceux qui ne le font pas.

Ce que voit votre client aujourd'hui

Un bilan. Un compte de résultat. Quelques ratios. Une obligation remplie.

Ce qu'il comprend avec jedataviz.com

Son entreprise. Ses tendances. Ses risques. Ses opportunités. Et surtout : **des décisions à prendre.**

✔ **La transformation est en marche.** Jedataviz.com vous donne les clés pour passer de la production à la prescription — et au conseil en exploitant l'IA au service du cabinet.

